

## Regularización de inventario

- Posibilidad de comparar el stock teórico del programa con el stock real (después del recuento físico y la introducción del inventario).
- Introducción de inventarios de artículos (identificados por referencia o código de barras) mediante importación de archivos en formato 'ASCII'.

## Gestión progresiva de los documentos de venta

- Disponibilidad completa, desde la caja, del conjunto de documentos de venta de la Gestión Comercial 100.
- El usuario puede emitir tickets de caja, pero también introducir pedidos y generar albaranes de entrega o facturas, con transformación automática del documento sin necesidad de duplicar la introducción de datos.

## Gestión de cobros

- Gestión de cobros parciales o totales, sobre múltiples vencimientos o facturas.
- Cobros en divisa, euro...
- Envío de las informaciones de cobro a Gestión Comercial 100...

## Comunicación con la sede central

- Posibilidad de trabajar "on-line" con Gestión Comercial 100, o bien transmitiendo datos del punto remoto a la central y viceversa. Gracias a las posibilidades que ofrece Internet, la transmisión de los datos entre Gestión Comercial 100 y Caja Descentralizada 100 se realiza mediante el envío automático a una dirección de e-mail predeterminada o bien en fichero sobre soporte magnético, a la conveniencia del usuario.
- La transmisión de datos de Gestión Comercial 100 a Caja Descentralizada 100 permite

comunicar las siguientes informaciones:

- Catálogo de artículos.
- Información del stock de uno o varios almacenes.
- Clientes.
- Desde Caja Descentralizada 100 a Gestión Comercial 100, transmite:
  - Clientes.
  - Pedidos de clientes (opcional).
  - Tickets agrupados por periodo, cliente o detallados.
  - Facturas y cobros.

## Asistente de comunicaciones

- Un asistente de comunicación guía al usuario durante todo el proceso de transmisión y puesta al día de las informaciones. El programa genera un informe del resultado de las transmisiones para un perfecto control de la situación.

## Comunicaciones planificadas

- Las transferencias y comunicaciones con Gestión Comercial 100 pueden ser planificadas y activadas en las fechas, días u horas deseadas.
- Compresión automática de los archivos enviados por e-mail y descompresión automática en la recepción de los mismos.

## Gestión de los periféricos

- Numerosos periféricos interconectados ofrecen un entorno de caja completo para la venta mostrador con:
  - Impresora de tickets.
  - Impresora de cheques.
  - Impresora de código de barras.
  - Impresora de archivo.
  - Cajón portamonedas.
  - Visor.
  - Lector de código de barras.
  - Teclado configurable.
- La selección de los artículos puede realizarse mediante lector de código de barras.

- En el caso de la conexión de un cajón portamonedas, la apertura puede ser automática tras la validación del ticket de caja. El programa facilita la edición de los tickets de caja.
- Comunicación con periféricos mediante controladores OPOS, según el estándar de Windows.

## Seguridad y confidencialidad

Dado que la venta mostrador puede estar muy sujeta a la rotación de personal, un programa dedicado a este tipo de tarea debe asegurar un nivel de confidencialidad adecuado a su función. Por esta razón, Caja Descentralizada 100 permite controlar cada manipulación realizada desde la caja.

## Configuración mínima recomendada

### Monopuesto y puestos Clientes

- PC Pentium III 500 Mhz. con 128 Mb de RAM
- Sistema Operativo
  - Windows 2000 Professional
  - Windows XP
  - Windows Vista
- t-mail
  - Todas las mensajerías compatibles con MAPI: Outlook, Outlook Express, Exchange
- Enlace con Office
  - Microsoft Office 2003 o superior

### Servidor dedicado

- PC Pentium IV o superior con 512 Mb de RAM
- Sistema Operativo
  - Windows 2000 Server
  - Windows Server 2003 SP1

El servicio **Sage 100 Classic**, incluido durante el primer año desde la fecha de compra de los productos, asegura la total disponibilidad y el máximo aprovechamiento de tus aplicaciones de gestión. Sage 100 Classic incluye:

- Asistencia técnica a través de teléfono, fax, o e-mail
- Actualizaciones legales y funcionales
- Acceso al área de clientes de la web Sage 100

Asimismo, te ofrecemos la posibilidad de acceder a un nuevo nivel de servicio: **Sage 100 Premium** que incluye todas las prestaciones de Sage 100 Classic y además:

- Acceso preferente al soporte técnico
- Asistencia técnica remota, a través de Internet
- Servicio de análisis y restauración sobre una base de datos
- Un 10% de descuento para cualquier oferta formativa de SAGE SP

Si deseas ampliar información sobre los servicios Sage 100 puedes dirigirte a tu distribuidor habitual o ponerte en contacto con nosotros en el 902 210 296 o en [comercialsage100@sage.es](mailto:comercialsage100@sage.es)

## Caja Descentralizada 100

Caja Descentralizada 100 ha sido concebida para empresas dedicadas al comercio con una actividad de venta mostrador, almacenes comerciales y empresas con múltiples oficinas de venta.

Dotada de un entorno sencillo, de fácil manejo y alimentada directamente por Gestión Comercial 100, la solución Caja Descentralizada 100 hereda toda la potencia de la Gestión Comercial 100 para realizar: ventas de artículos por tallas y colores, con números de serie o por lotes, la gestión de clientes con múltiples formas de pago...

Diseñada para cubrir las necesidades de la venta mostrador y de todas las operaciones tradicionales de caja: apertura, movimientos, consulta (X de caja), control, cierre (Z de caja) y estadísticas, Caja Descentralizada 100 garantiza la comunicación fiable y automática de la información entre la sede central y el punto de venta mediante mensajería Internet (e-mail) o fichero en soporte magnético.

### Venta Mostrador

- Gestión completa de problemáticas complejas de venta: venta por 'condicionantes', múltiples códigos de barras, 'escandallos comerciales', 'artículos asociados', etc.
- Posibilidad de personalizar hasta 10 tipos de pantallas adicionales:
  - Asignables a cada caja.
  - Con teclas programables para cada función (selección de la forma de pago o divisa, selección de un vendedor o artículo concreto, impresión de ticket o factura...).

### Funciones tradicionales de Caja

#### Gestión de caja

- Introducción de documentos de venta además de tickets, facturas, albaranes, pedidos...
- Entrada y consulta del fondo de caja.
- Entradas y salidas particulares de caja.
- Consulta ("X") de los movimientos del día o históricos, número de tickets emitidos, cifra de venta con o sin IVA.
- Arqueo de caja por forma de pago.
- Protección de la consulta de importes de caja según autorización.
- Cierre de caja (permitiendo conservar el detalle de los tickets).
- Modificación y transformación de documentos de venta.
- Introducción de cobros e importes a cuenta.
- Registro de movimientos varios de caja (entradas y salidas no relacionadas con ventas).

- Registros pertenecientes a cobros realizados desde cualquier caja.
- Gestión de vales.
- Gestión de tarjetas de fidelización.

#### Gestión de cajeros

- Número ilimitado de cajeros.
- Posibilidad de asignar a cada cajero una clave de acceso personal.

#### Estadísticas de caja

- Numerosas posibilidades para editar estadísticas cruzadas:
  - Ventas por caja y forma de pago.
  - Ventas por período/hora/día...

#### Puesta en espera

- Uno o varios tickets en curso pueden ser puestos en espera, para ser recuperados posteriormente.

#### Gestión de artículos

- Caja Descentralizada 100 comparte el mismo fichero de artículos que Gestión Comercial 100.
- De esta forma se beneficia del amplio abanico de funcionalidades disponibles en Gestión Comercial 100:
  - Venta de artículos con gamas (tallas y colores, largo y ancho, materiales, contenidos...).
  - Venta de artículos con número de serie o por lotes.
  - Estadísticas por gamas.
  - Consulta de artículos por gamas.
  - "ABC" de artículos (ventas, margen, unidades).

- Venta a granel y a medida, facturación por peso.
- Códigos de barras ilimitados.
- Fecha de caducidad.

#### Rebajas y promociones

- Descuentos promocionales por artículo o familia de artículos, definidos para un período determinado.

#### Gestión de clientes

- Información completa del cliente (solventía, domiciliación bancaria...).
- Disponibilidad en pantalla de las estadísticas de clientes en forma gráfica.
- Tarifas particulares por cliente.
- Consulta de documentos pendientes.
- Etiquetas y mailings personalizados.
- Control automático y configurable del riesgo de cliente.
- Posibilidad de crear o de asociar un cliente "en cuenta" a un ticket, desde la pantalla de ventas mostrador.

#### Estadísticas

- "ABC" de clientes y artículos por orden creciente o decreciente de:
  - Ventas por artículo en función de la cantidad, del margen o la cifra de venta con o sin IVA.
  - Ventas por cliente en función del margen o la cifra de venta con o sin IVA.

